

L'Agenzia Formativa CESCOT FIRENZE SRL (n.cod.accr.OF0205) capofila di A.T.S con CESCOT FORMAZIONE srl (n.cod.accr.OF0151), MASTER FORMAZIONE SRL(n.cod.accr.OF0215) e Aglietti Floricoltura sas in attuazione dell'Avviso pubblico per la concessione di finanziamenti ex art. 17 comma 1 lett. a) della L.R. 32/2002 per percorsi formativi nella filiera Agribusiness, approvato con D.D. 15358 dell'11/07/2023, a valere sul PR FSE+ Toscana 2021-2027, a seguito dell'ammissione a finanziamento, con D.D. n. 5184 del 07/03/2024, del progetto acronimo **F.A.M.** titolo **FOOD AND AGRIBUSINESS MARKETING** (codice progetto 317568) organizza il percorso formativo

## "FOOD AND AGRIBUSINESS MARKETING"

### Tecnico della definizione di strategie di mercato, della pianificazione di azioni di marketing e della gestione di rapporti con la clientela e le reti di vendita (123)

*Il corso è interamente gratuito in quanto finanziato dalla Regione Toscana con risorse a valere sul PR FSE+ Toscana 2021-2027 e inserito nell'ambito di Giovanisì ([www.giovanisi.it](http://www.giovanisi.it)), il progetto della Regione Toscana per l'autonomia dei giovani.*

<b>DESCRIZIONE DEI CONTENUTI:</b>	Il corso si articola nelle seguenti Unità Formative: Competenze informatiche per la digitalizzazione 30H – Elementi di Statistica per la gestione di serie storiche di dati 20H - Analisi di mercato del settore food e relativi indicatori economici 20H - Tecniche di budgeting e di previsione economica 20H - Project work :Analisi di mercato dei prodotti tipici della provincia di Firenze con focus sui prodotti tipici 20H - Processi e normativa di riferimento relativa ai prodotti ed alle loro certificazioni e sistema distributivo commerciale 25H - Prodotti tipici del territorio- doc e dop - vino , olio , carne, prodotti panari, ecc 30H - Principali caratteristiche organolettiche e qualitative dei prodotti 30H - Project work: studio di fattibilità per lo sviluppo di un sistema di filiera integrata - filiera zootecnica del Mugello 20H - Tecniche di project management e business planning 20H - Relazioni e customer care 25H - Elementi e teorie per la vendita efficace 20H - Elementi di marketing 25H - Tecniche di social media strategy 25H - Project work - sviluppo di servizi in rete per lo sviluppo di un marchio locale 20H
<b>COMPETENZE PROFESSIONALI:</b>	I partecipanti saranno in grado di svolgere in piena autonomia una attività di promozione e commercializzazione dei prodotti del territorio, ovvero saranno in grado di valorizzare le peculiarità di un territorio agricolo e delle aziende che in questo ricadono e le eccellenze da queste prodotte. Saranno orientati verso l'utilizzo di tecnologia, innovazione e sostenibilità economica e ambientale quale formula vincente del settore agroalimentare
<b>SBOCCHI OCCUPAZIONALI:</b>	A livello di sbocchi occupazionali sarà possibile indirizzarsi all'interno di aziende del settore Agribusiness con particolare riferimento agli aspetti promozionali e di marketing. Si tratta di una figura professionale che comprende capacità e competenze appetibili sul mercato del lavoro.
<b>STRUTTURA DEL PERCORSO FORMATIVO E FREQUENZA:</b>	Il corso prevede n°600 ore totali, di cui n°380 ore di aula, n° 30 ore di orientamento collettivo/individuale (se presente specificare) e n°190 ore di stage in aziende del settore. Le lezioni si svolgeranno orario 9-13 e 14-18, dal lunedì al venerdì La percentuale di frequenza obbligatoria è del 70% sul monte ore complessivo, e di almeno il 50% delle ore di stage.
<b>NUMERO DI ALLIEVI PREVISTO:</b>	15
<b>REQUISITI DI ACCESSO DEGLI ALLIEVI:</b>	Maggiore età, inattivi e disoccupati in possesso di uno dei seguenti titoli: a) soggetti in possesso di qualificazione professionale di livello 3 EQF; b) titolo di istruzione secondaria superiore; c) almeno tre anni di esperienza lavorativa

	nell'attività professionale di riferimento. Per i cittadini stranieri è richiesta la conoscenza della lingua italiana livello B1.
<b>PERIODO DI SVOLGIMENTO:</b>	APRILE 2025 – NOVEMBRE 2025
<b>SEDE DI SVOLGIMENTO:</b>	Il percorso si svolgerà presso CESCOT Firenze srl Piazza Pier Vettori 8/10 50143 Firenze
<b>PROVE FINALI E MODALITÀ DI SVOLGIMENTO:</b>	Al termine del percorso è previsto l'esame finale al quale si è ammessi con frequenza di almeno il 70% delle ore totali, lo svolgimento di almeno il 50% delle ore totali di stage previste da progetto e lo svolgimento con esito positivo di tutte le verifiche intermedie.
<b>CERTIFICAZIONE FINALE:</b>	Al termine del Percorso finalizzato al rilascio della qualifica di Tecnico della definizione di strategie di mercato, della pianificazione di azioni di marketing e della gestione di rapporti con la clientela e le reti di vendita (123) è previsto un esame finale. L'ammissione all'esame finale è subordinata alla frequenza minima obbligatoria e all'ottenimento di un punteggio medio almeno sufficiente (60/100) nelle verifiche intermedie. A coloro che non dovessero superare l'esame verrà rilasciata una dichiarazione delle UF superate.
<b>RICONOSCIMENTO CREDITI:</b>	I crediti formativi saranno riconosciuti su richiesta dell'interessato e sulla base di dati oggettivi ovvero solo se trattasi di competenze già certificate/attestate e dimostrate attraverso documentazione formale, eventualmente integrata da un colloquio e comunque nel rispetto di quanto previsto dalla DGR 988 del 29/07/2019 e s.m.i.
<b>MODALITÀ DI ISCRIZIONE</b>	Le domande, a partire dal giorno 14.02.2025, potranno essere inviate all'indirizzo <a href="mailto:formazione@cescot.fi.it">formazione@cescot.fi.it</a> , oppure a mano presso gli uffici di Cescot Firenze srl in Piazza Pier Vettori 8/10 Firenze, in orario 9.00- 13.00 e 14.00-17.30 dal lunedì al giovedì, il venerdì dalle 09.00 - 13.00.
<b>Documenti da allegare alla domanda di iscrizione</b>	Domanda di partecipazione scaricabile dal sito di Cescot Firenze ( <a href="https://www.cescot.fi.it">https://www.cescot.fi.it</a> ) Copia di documento d'identità in corso di validità Copia del titolo di studio o autocertificazione CV in formato europeo Per cittadini non comunitari: copia del permesso di soggiorno in corso di validità Per titoli conseguiti in Paesi esteri è richiesta documentazione attestante il possesso del titolo corredato di traduzione asseverata secondo quanto previsto dalla delibera 988/19 – All. A.
<b>Scadenza delle iscrizioni</b>	Le iscrizioni saranno aperte dal 14.02.2025 al 10.04.2025
<b>Modalità di selezione degli iscritti</b>	Qualora il numero delle domande ammissibili pervenute superi di oltre il 20% quello dei posti previsti sarà effettuata una selezione dei candidati presso la sede di Cescot Firenze, in Piazza Pier Vettori 8/10 – Firenze, il 17 Aprile 2025 a partire dalle ore 09.30.
<b>Informazioni:</b>	Informazioni: CESCOT Firenze srl, Piazza Pier Vettori 8/10, tel.055/2705306-2705205 e-mail <a href="mailto:info@cescot.fi.it">info@cescot.fi.it</a> / <a href="mailto:formazione@cescot.fi.it">formazione@cescot.fi.it</a> orari di apertura 9.00-13.00 e 14.00-17.30 dal lunedì al giovedì
<b>Referente:</b>	Referenti per informazioni: Debora Ciacci 055 2705205

